

## Comment rédiger des propositions efficaces?

### Ce qu'il faut faire et ne pas faire pour une bonne proposition

#### CE QU'IL FAUT FAIRE

- 1) Passez votre projet en revue en profondeur. Est-ce que votre idée va fonctionner? Combien cela coûtera-t-il réellement? Est-ce que quelqu'un a déjà fait quelque chose de similaire?
- 2) Vérifiez les priorités des investisseurs et assurez-vous qu'elles correspondent avec ce que l'organisation fait.
- 3) Expliquez pourquoi ce travail est urgent.
- 4) Expliquez pourquoi votre organisation est la meilleure pour avoir des résultats.
- 5) Rédigez les résultats en terme de changements réels et concrets dans la politique ou la vie des gens. Différenciez les actions des conséquences.
- 6) Assurez-vous que vos résultats sont mesurables et dites comment vous allez les mesurer.
- 7) Montrez comment le projet va fonctionner avec les autres partenaires clés si nécessaire.
- 8) Appliquez ce que vous préconisez : si vous demandez l'inclusion des survivants, est-ce que votre projet inclut des survivants?

#### CE QU'IL NE FAUT PAS FAIRE

- 1) Se concentrer uniquement sur le processus: Exemple—20 personnes assisteront à un atelier de travail [et alors?? Est-ce qu'ils apprendront quelque chose ou changeront leur comportement d'une quelconque manière?]
- 2) Laisser des fautes d'orthographe ou de grammaire dans la version finale.
- 3) Soumettre un budget avec des erreurs mathématiques.
- 4) Dédoubler les efforts d'autres organisations.
- 5) Trop promettre : soyez réaliste sur ce que vous pouvez réaliser
- 6) Avoir peur de partager vos expériences passées : inclure des informations sur comment votre travail a fait une différence.
- 7) Revendiquer le succès que quelque chose que vous n'avez pas fait. Le bailleur de fonds pourrait vérifier !
- 8) Travailler à la dernière minute. La meilleure proposition est discutée avec d'autres partenaires pour que leurs remarques soient faites avant de soumettre la proposition.
- 9) Soumettre votre proposition après la date limite ! Au pire, elle ne sera pas examinée. Au mieux, le bailleur de fonds pensera que vous n'êtes pas professionnel.